

## Kingspan Light + Air Belgium – Account Manager Projecten DSV (Wallonië)

Het is jouw taak om projecten op maat af te ronden in verschillende sectoren (industrie, openbare sector, distributie, parkings, vrije tijd, retail, enz.) Hiervoor werk je nauw samen met je projectmanager, engineer collega's en calculatieteam.

- Je bouwt aan loyaliteit en ontwikkelt je portfolio van bestaande klanten om de groei van Kingspan voort te zetten.
- Je denkt proactief mee over oplossingen op maat en stimuleert de verkoop.
- Dankzij je uitgebreide netwerk detecteer je nieuwe projecten in een vroeg stadium en voer je gerichte prospectie uit.
- Je bent verantwoordelijk voor het volledige verkoopproces: je staat in voor offerteaanvragen, onderhandeling, contractafsluiting en dossieropbouw in samenwerking met je calculatie collega.
- Dankzij je technische expertise fungeer je als uitgelezen gesprekspartner voor je klanten. Je zorgt voor een goede opvolging van de verschillende betrokken partijen op de werf, zoals industriële aannemers, architecten, studie bureaus en distributeurs.

### **Wat verwachten we van jou?**

#### Must haves

- Je hebt een diploma hoger onderwijs in elektromechanica, bouwkunde of een stevige technische achtergrond (elektromechanica, architectuur, lezen van specificaties, plannen, enz.), waardoor je de behoeften van de klant kunt vertalen in projecten op maat.
- Je bent klant- en oplossingsgericht en je waardeert de adviserende rol die de job vereist.
- Je gebruikt je gezond verstand en handelt pragmatisch en proactief wanneer je geconfronteerd wordt met nieuwe situaties.
- Je bent een hands-on persoon en een echte onderhandelaar, die in staat is om te overtuigen en nieuwe deals te sluiten.
- Goede mondelinge en schriftelijke vaardigheden in het Frans.

#### Nice to haves

- Je hebt ervaring in een verkoopfunctie in een industriële omgeving.
- Je hebt een goede kennis van de Waalse markt.
- Je begrijpt Nederlands of Engels.

### **Werken bij Kingspan? Wat bieden wij jou:**

- Een uitdagende, boeiende opportuniteit binnen een ambitieus en gezond groeiend bedrijf dat actief streeft naar

een duurzaam, veilig en comfortabel leef- en werkklimaat

- Een gepassioneerd sales-team en 180 enthousiaste collega's die jou met plezier helpen indien nodig
- Waardering voor het nemen van initiatief en verantwoordelijkheid
- Een informele en positieve sfeer. Good vibes only!
- Work/life balans dmv flexibiliteit en mogelijkheid tot homeworking
- Na een inlooptraject, waar je op de nodige begeleiding kan rekenen, krijg je de autonomie om je functie te organiseren
- Een buddy die jou vanaf opstart zal helpen integreren binnen Kingspan Light + Air Belgium
- Groeimogelijkheden en opleidingen via ons KnowBe4 platform
- Aangename cultuur (vertrouwen, vrijheid om je eigen agenda te plannen, openheid, beschikbaarheid, transparante communicatie,...)
- Vele fun momenten: teambuildings, afterwork drinks, ...
- Kingspan stelt 'Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen' centraal en investeert o.a. in opleiding, loopbaanbegeleiding en persoonlijke ontwikkeling
- Een competitief en aantrekkelijk salaris met extralegale voordelen

***Wat als ik beslis om te solliciteren?***

*Nadat je jouw sollicitatie ingediend hebt, neemt onze recruiter jouw motivatie zorgvuldig door.*

*We nemen telefonisch contact op om jouw enthousiasme voor de job te verifiëren en luisteren al eens kort naar jouw ervaring.*

*Is dit volgens de verwachtingen dan nodigen we je graag uit voor een eerste verkennend gesprek om hier dieper op in te gaan.*

*Nog steeds interesse? Dan zal je in een latere fase de mogelijkheid krijgen om de hiring manager of eventuele collega's te ontmoeten.*

*Ben je uiteindelijk de geschikte kandidaat dan mag je spoedig een contractvoorstel verwachten.*

*Heb je nog vragen over deze functie of het sollicitatieproces? Onze recruiter helpt jou graag verder.*

*Mail naar [careers.klabe@kingspan.com](mailto:careers.klabe@kingspan.com) of bel 0487 67 08 00*