

Kingspan Light + Air Belgium – Account Manager Projets - DSV

Votre mission consiste à conclure des projets sur mesure dans différents secteurs (industrie, secteur public, distribution, parkings, loisirs, commerce de détail, etc.). Pour ce faire, vous travaillez en étroite collaboration avec vos collègues Chefs de projets, ingénieurs et équipe de calcul.

- Vous fidélisez et développez votre portefeuille de clients existants afin de poursuivre la croissance de Kingspan.
- Vous réfléchissez de manière proactive à des solutions personnalisées et stimulez les ventes.
- Grâce à votre vaste réseau, vous détectez les nouveaux projets à un stade précoce et vous effectuez une prospection ciblée.
- Vous êtes responsable de l'ensemble du processus commercial : vous prenez en charge les demandes d'offre, la négociation, la conclusion du contrat et la construction du dossier en collaboration avec votre collègue ingénieur.
- Grâce à votre expertise technique, vous agissez comme un partenaire de choix dans les discussions avec vos clients. Vous assurez un bon suivi des différents acteurs du chantier tels que les constructeurs industriels, les architectes, les sociétés d'ingénierie, distributeurs et les entrepreneurs.

Profil

Must haves:

- Vous êtes titulaire d'un diplôme de l'enseignement supérieur en électromécanique, en génie civil ou vous disposez d'une solide formation technique (électromécanique, architecture, lecture de spécifications, plans, etc.), ce qui vous permet de traduire les besoins du client en projets sur mesure.
- Vous êtes orienté(e) client et solutions et vous appréciez le rôle de conseil que requiert cette fonction.
- Vous faites preuve de bon sens et agissez de manière pragmatique et proactive lorsque vous êtes confronté à de nouvelles situations.
- Vous êtes une personne pratique et un véritable négociateur, capable de convaincre et de conclure de nouveaux contrats.
- Bonnes compétences orales et écrites en français.

Nice to haves:

- Vous avez de l'expérience dans une fonction commerciale dans un environnement industriel.
- Vous avez une bonne connaissance du marché wallon.
- Vous comprenez le néerlandais ou l'anglais.

Travailler chez Kingspan

- Une opportunité stimulante et passionnante au sein d'une entreprise ambitieuse et en pleine croissance qui s'efforce activement de créer un environnement de vie et de travail durable, sûr et confortable.
- Une équipe de vente passionnée et 180 collègues enthousiastes qui sont heureux de vous aider si nécessaire
- L'appréciation de la prise d'initiatives et de responsabilités
- Une atmosphère informelle et positive. Good vibes only!
- Un équilibre entre vie professionnelle et vie privée grâce à la flexibilité et à la possibilité de travailler à domicile.
- Après une période de familiarisation, au cours de laquelle vous pourrez compter sur l'encadrement nécessaire, vous disposerez de l'autonomie nécessaire pour organiser votre fonction.
- Un "buddy" qui vous aidera à vous intégrer au sein de Kingspan Light + Air Belgium dès le début.
- Des possibilités de croissance et de formation via notre plateforme KnowBe4
- Une culture agréable (confiance, liberté de planifier son propre agenda, ouverture, disponibilité, communication transparente, etc.)
- De nombreux moments agréables : teambuildings, afterwork drinks, ...
- Kingspan met l'accent sur la « responsabilité sociale de l'entreprise » et investit entre autres dans la formation, l'orientation de carrière et le développement personnel.
- Un salaire compétitif et attractif avec des avantages extralégaux

Que se passe-t-il si je décide de postuler ?

Après l'envoi de votre candidature, notre recruteur examinera attentivement votre motivation.

Nous vous contacterons par téléphone pour vérifier votre enthousiasme pour le poste et écouter votre expérience.

Si cela répond à nos attentes, nous serons heureux de vous inviter à un premier entretien exploratoire pour approfondir la question.

Vous êtes toujours intéressé(e) ? Vous aurez alors l'occasion de rencontrer le responsable du département ou d'éventuels collègues.

Si vous êtes le candidat idéal, vous recevrez bientôt une proposition de contrat.